Vacature bij Sol Advisory

Principal – Head of Carve-outs

Sol Advisory



TOP OF MINDS
Executive Search

Sol Advisory begeleidt mid- en large-cap ondernemingen bij complexe carve-outs. Ervaren consultingprofessionals krijgen er de kans om de carve-outpraktijk te leiden en verder uit te bouwen. De Principal – Head of Carve-outs is verantwoordelijk voor uitdagende bedrijfsafsplitsingen en de ontwikkeling van het team. Een ondernemende leiderschapsrol met directe impact op klanten en verdere groei van het bureau.

Kandidaatprofiel

- Vanaf 13 jaar ervaring bij een top-tier strategieconsultancy, Big Four of gespecialiseerde carve-outadviespraktijk
- Ervaring op Principal-, Associate Partner- of Senior Director-niveau, of vergelijkbaar
- Track record in complexe transformaties, carve-outs of strategische veranderprogramma's
- Sterk in het leiden, coachen en ontwikkelen van hoogwaardige consultingteams
- Uitstekend analytisch en gestructureerd probleemoplossend vermogen
- Sterke stakeholdermanagement op C-level
- Hands-on, resultaatgericht en neemt eigenaarschap

Amsterdam



Over Sol Advisory

Sol Advisory is een Amsterdamse advisory boutique, gespecialiseerd in corporate carve-outs. Oprichter Gosse de Jong startte het kantoor in 2023, na een internationale carrière bij J.P. Morgan en als Head of Corporate Development bij WeTransfer. Zijn ambitie is om Sol Advisory in de komende jaren uit te bouwen tot de toonaangevende Nederlandse carve-outspecialist.

Het senior team heeft achtergronden bij onder meer J.P. Morgan, BCG en EY en brengt internationale transactie-ervaring, strategische scherpte en hands-on executiekracht samen. Sol Advisory werkt met twee gespecialiseerde teams die nauw samenwerken: één voor carve-outs en transformaties, en één voor M&A. Samen ondersteunen zij klanten gedurende het volledige divestmenttraject, van de strategische analyse en voorbereiding van een bedrijfsafsplitsing tot de uitvoering van de carve-out, de verkoop en de verzelfstandiging. Zo verbindt het kantoor strategisch advies, operationele executie en transactiebegeleiding.

De aanpak slaat aan. Sol Advisory groeit snel en werkt aan carve-outs voor mid- en large-cap ondernemingen. Daarnaast versterkt het kantoor zijn marktpositie met eigen Divestment en Exit Readiness-instrumenten, onderzoeksrapporten en het Corporate Carve-out Forum, waar recent senior strategie- en corporate development professionals van Nederlands grootste beursgenoteerde en private ondernemingen kennis en ervaringen uitwisselden.

Om deze groei te ondersteunen, investeert Sol Advisory in nieuwe posities, waaronder een belangrijke leiderschapsrol voor de carve-outpraktijk. De cultuur is ondernemend, klant- en resultaatgericht, met korte lijnen en directe betrokkenheid van ervaren professionals. De ambitie is een uitzonderlijke advisory boutique te bouwen waar talentvolle professionals floreren.





Vacature

Principal – Head of Carve-outs

Wat als al die jaren in strategieconsulting en transformaties uitmonden in één rol: als Principal – Head of Carve-outs uitdagende bedrijfsafsplitsingen leiden én een hoogwaardige adviespraktijk verder uitbouwen?

Het speelveld is veeleisend. Een carve-out behoort tot de meest veelzijdige disciplines binnen corporate strategy. Strategie, M&A, finance, technologie, operating model-herontwerp en organisatieverandering komen samen in trajecten met grote financiële belangen, strakke tijdslijnen en uiteenlopende stakeholders. De strategische analyse vormt het vertrekpunt. Het succes hangt vervolgens af van de uitvoering: het mobiliseren van organisaties, verbinden van belangen en realiseren van een bedrijfsafsplitsing met behoud van ondernemingswaarde.

AI kan analyses en strategisch advies steeds beter ondersteunen. Maar het leiden van verandering en het ontwikkelen van mensen blijven mensenwerk. Juist de combinatie van strategisch inzicht, leiderschap en hands-on executie maakt carve-outs tot een aantrekkelijke discipline.

Als nieuwe leider krijgt de Principal – Head of Carve-outs de dagelijkse verantwoordelijkheid voor de carve-outprojecten en het consultingteam. Dat geeft de oprichter ruimte om zich sterker te richten op strategische klantrelaties, belangrijke transactiebeslissingen en nieuwe business. De Principal stuurt opdrachten zelfstandig aan en onderhoudt relaties met senior stakeholders, vaak op bestuursniveau.

Strategisch denkvermogen, executiekracht en uitzonderlijk leiderschap zijn onmisbaar. De Principal bewaakt de kwaliteit van de analyses en deliverables, bepaalt prioriteiten en maakt andere professionals beter. Dat laatste is de belangrijkste succesfactor van de rol. Door duidelijke verwachtingen, gerichte coaching, constructieve feedback en het creëren van ownership groeien de kwaliteit en de zelfstandigheid van het team. Tegelijkertijd blijft de Principal inhoudelijk betrokken en duikt waar nodig zelf diep in analyses.

Naast de verantwoordelijkheid voor het team en de klanten heeft de Principal een belangrijke rol in het uitbouwen van een schaalbare carve-outpraktijk. Daarbij horen het ontwikkelen van methodologieën en playbooks, het aantrekken en opleiden van talent, het bewaken van kwaliteitsstandaarden en het verder professionaliseren van de organisatie.

“Ik bouw Sol Advisory met mensen die veel waarde hechten aan kwaliteit, eigenaarschap en klantresultaat. Voor deze rol zoek ik een uitzonderlijke leider die energie krijgt van het ontwikkelen van talent, zelfstandig verantwoordelijkheid neemt en samen met mij een toonaangevende carve-outpraktijk wil bouwen. De mogelijkheid om direct invloed uit te oefenen op klanten, het team en de ontwikkeling van het kantoor maakt deze rol bijzonder interessant.”

- Gosse de Jong, Founder & Managing Partner, Sol Advisory





De rol past bij een gedreven player-coach, die senioriteit combineert met inhoudelijke betrokkenheid, en hoge standaarden met een laag ego. Intellectuele scherpte en executive presence gaan bij deze professional samen met ondernemerschap en een hands-on mentaliteit. Diepgaande carve-out-ervaring is een voordeel, maar geen vereiste. Sol Advisory staat ook open voor sterke leiders uit top-tier strategieconsulting met ervaring in complexe transformaties en de ambitie om zich verder te specialiseren.

Met de verantwoordelijkheid voor een kernactiviteit van Sol Advisory en internationaal ervaren professionals als directe collega's staat er een stevig fundament. Bovendien ligt er binnen ongeveer drie jaar voor de juiste kandidaat perspectief op doorgroei naar Profit Partner, afhankelijk van prestaties en succesvolle ontwikkeling van de carve-outpraktijk. Voor een ambitieuze consultingprofessional die klaar is om de stap te zetten van het leiden van opdrachten naar het vormgeven van een adviespraktijk, is dit een onderscheidende ondernemerskans.



Interesse?

Sol Advisory werkt voor de invulling van deze vacature met Top of Minds. Neem contact op met Imke Peters via imke.peters@topofminds.com of Remco Vlemmix via remco.vlemmix@topofminds.com om te laten weten dat je interesse hebt.



TOP OF MINDS
Executive Search